

VOORDELEN

Als Vertiv partner krijgt u toegang tot:

1. Partner Portal

Het Partner Portal is onze belangrijkste toegang tot partner-exclusieve voordelen zoals Dealregistratie en ons beloningsprogramma, evenals ondersteunende contactpersonen, de laatste aanbiedingen en meer.

2. Vertiv University

Gemaakt voor het leveren van uitgebreide online verkoop- en technische training en het in de gaten houden van trainingscertificatie op locatie en online op één plek.

3. Incentive platform

Het Vertiv beloningsprogramma is beschikbaar voor alle VPP Authorized- en Silver-partners. Dit biedt toegang tot aanbiedingen en voordelen die zich direct vanaf de eerste dag uitbetalen.

4. Toegewijde verkoopondersteuning

Onze uitermate vaardige vertegenwoordigers werken samen met uw team aan het identificeren van klantuitdagingen en het stimuleren van inkomsten voor uw bedrijf.

5. Verkoopselectietools en configurators

Eenvoudig te gebruiken productselectie- en configuratiehulpmiddelen, alsmede brochures, vergelijkingen met concurrerende producten, praktijkvoorbeelden en nog veel meer.

6. Marketinghulpmiddelen

Genereer meer leads en kansen of promoot uw samenwerkingsverband met Vertiv. Onze marketinghulpmiddelen helpen hierbij!

Bied meer oplossingen. Krijg ongeëvenaarde ondersteuning. Maximaliseer uw winst en 'own your Edge'

	AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	SILVER SOLUTION PROVIDER	GOLD SOLUTION PROVIDER	PLATINUM SOLUTION PROVIDER
Voordelen				
Dealregistratie kortingen	-	✓	✓	✓
Vertiv Incentive-programma	✓	✓	-	-
Back-end kortingen	-	-	✓	✓
Demonstratieapparatuur				
Niet-voor-verkoop demonstratieprogramma	✓	✓	✓	✓
Marketing-gefinancierd demonstratieprogramma	-	-	Gebaseerd op afgestemd plan en technische certificatie	Gedefinieerd door marketing. Planning
Sales- en technische training				
Online op eigen snelheid	✓	✓	✓	✓
Persoonlijke interactie op locatie of webinar	-	✓	✓	✓
Vertiv Academy	-	-	Gebaseerd op afgestemd plan en technische certificatie	Gebaseerd op afgestemd plan en technische certificatie
Specialistisch partnerprogramma				
Accelerator Program	Op uitnodiging	Op uitnodiging	Op uitnodiging	-
Funded Head programma	-	-	-	Gedefinieerd door marketing. Planning
Marketingondersteuning				
Toegang tot Partner Portal	✓	✓	✓	✓
Toegang tot trainingsplatform	✓	✓	✓	✓
Inhoud en documentatie	✓	✓	✓	✓
Cofigurator voor oplossingen en productselectietools	✓	✓	✓	✓
Marketing Development Funds	-	-	Abonnement vereist	Gedefinieerd door marketing. Planning
Partnersupport				
Pre-sales-ondersteuning	✓	✓	✓	✓
Technische ondersteuning	✓	✓	✓	✓
Toegewijde accountmanager	-	-	✓	✓
Projecthulp ter plekke	-	-	✓	✓
Kanaalspecifiek productportfolio	✓	✓	✓	✓
Welkomspakket voor partners	✓	✓	✓	✓

Vertiv partnerprogramma minimum vereisten

	Omzet per kwartaal Valuta	Training / Certificeringskortingen	Aanbevolen kortingen voor dealregistratie
AUTHORISED SOLUTION PROVIDER	Geen minimale omzet	Registratie	Dealregistratie niet beschikbaar
SILVER SOLUTION PROVIDER	5K	Op zichzelf staande online trainingen	28% korting op CPL
GOLD SOLUTION PROVIDER	25K	Gezamenlijk gedefinieerde geavanceerde verkoop en technische training	29% korting op CPL
PLATINUM SOLUTION PROVIDER	100K	Op maat gemaakte verkoop en of technische training	31% korting op CPL

Begin uw reis met Vertiv!

Begin een samenwerking met een van de enige twee wereldwijde bedrijven die de expertise en een volledig oplossingsportfolio hebben voor de \$ 2,4 miljard Datacenter- en Edge-infrastructuurmogelijkheden in EMEA.

Vertiv biedt tegelijkertijd een hoge winstgevendheid, omdat u niet hoeft te concurreren met uw medebedrijven voor steeds kleiner wordende marges voor over-gedistribueerde producten.

Het belangrijkste is dat wij uw bedrijf succesvol willen maken en bij elke stap proberen om zo consistent en goed mogelijk met u samen te werken, waarbij u wordt beloofd vanaf het eerste contact.

VOORDELEN

7. Projectregistratie

Vanaf Silver kunt ervoor zorgen dat uw voordelen voor Vertiv-producten en oplossingen worden beschermd, aan uw supportvereisten wordt voldaan en uw marges worden verhoogd door uw projecten bij Vertiv te registreren.

8. Kortingen

Vanaf Gold-niveau komen partners die een gezamenlijk verkoop- en marketingplan uitvoeren in aanmerking voor back-end kortingen op basis van gezamenlijk afgestemde verkoopdoelstellingen.

9. MDF

Vanaf Gold-niveau kunnen partners 'Marketing Development Funds' aanvragen voor demonstratieapparatuur op basis van een gezamenlijk afgestemd bedrijfsplan en productcertificatie.

10. Op maat gemaakt verkoop-/marketingplan

Platinum- en Accelerator-partners met een gezamenlijk afgesproken verkoop- en marketingplan krijgen toegang tot 'Marketing Development Funds' voor overeengekomen activiteiten zoals leadgeneratieprogramma's, en extra back-end kortingen.

DE WERELD VERSTERKEN

Vertiv ontwerpt, bouwt en onderhoudt bedrijfskritische infrastructuur voor essentiële toepassingen. Van datacenters tot communicatienetwerken en commerciële voorzieningen - wij zorgen ervoor.

We ondersteunen de groeiende mobiele en cloud computing-markten en leveren oplossingen voor stroom-, koelings- en infrastructuurbeheer.



Word onderdeel van een winnend team

Uitdagingen met stroomvoorziening, Thermal Management, toegang tot de infrastructuur, monitoring, besturing en beheer hebben invloed op bedrijven van alle soorten en maten, en dat hebben onze oplossingen ook.

Als partner kunt u erop vertrouwen dat honderden verkoop- en technische vertegenwoordigers klaar staan om samen met uw team te werken aan het identificeren, beoordelen en oplossen van klantuitdagingen.

Bekroond partnerprogramma



Uitdagingen van klanten :

- Capaciteitsplanning
- Thermal Management en stroombeheer
- Consolidatie
- Virtualisatie
- Asset management
- 'Lights Out' toegang en beheer

Producten en oplossingen:

- Racks en PDU's
- UPS-noodstroom
- KVM en seriële consoles
- Thermal Management
- Beheer en monitoring van infrastructuur
- Services