

# Интервью с пионером в области СВЯЗИ

Функе Опеке  
(Funke Opeke)

Генеральный директор, **MainOne**

# Интервью с Функе Опеке (Funke Opeke)

Революция в области связи, которая охватила мир в 1990-х и 2000-х годах, обошла стороной Западную Африку, где находятся самые быстрорастущие страны в мире. До 2010 года этот регион обслуживался лишь одним низкоскоростным подводным кабелем и здесь было катастрофически мало наземных волоконно-оптических сетей.

Именно в 2010 году компания MainOne приступила к решению задачи по соединению Западной Африки с остальным миром с помощью подводного кабеля емкостью в 10 раз больше того, что применялось когда-либо ранее. Путь компании был связан с целым рядом технических, финансовых и нормативных препятствий, которые предстояло преодолеть. Почти половина всех капитальных проектов в Западной Африке сталкивалась с задержками более шести месяцев. А в Нигерии, самой густонаселенной стране, много примеров проектов, которые задерживаются более чем на два года, а их расходы превышают первоначальные бюджетные оценки более чем в два раза.

**Генеральный директор MainOne рассказывает нам** о задачах, пути развития компании и о своем последнем проекте: новой наземной кабельной станции и центре обработки данных в Кот-д'Ивуаре.



Функе Опеке (Funke Opeke)

Генеральный директор, **MainOne**



**Подводный кабель MainOne**

7000 км, пропускная способность 10 Тбит/с

**Q Расскажите немного о MainOne**

Компания MainOne, ведущий поставщик услуг связи и центров обработки данных для предприятий в Западной Африке, была основана в 2008 году и начала работу в 2010-м. За последнее десятилетие мы заработали репутацию надежного и качественного поставщика услуг в сфере телекоммуникаций. Такая репутация позволила нам стать предпочтительным поставщиком оптовых интернет-услуг для крупных телекоммуникационных операторов, поставщиков управляемых услуг, государственных учреждений, крупных предприятий и образовательных учреждений по всему региону.

**Q В то время в Западной Африке была весьма ограниченная ИКТ-инфраструктура, которая помогла бы решать эти задачи. Как началась история MainOne?**

Компания MainOne поставила перед собой задачу устранить «цифровой разрыв» между Африкой и остальным миром. Наша цель была в том, чтобы заполнить огромные пробелы в интернет-инфраструктуре, которые существовали во всех странах Западной Африки. Все началось с прокладки подводного кабеля из Европы в Нигерию, благодаря которому в регионе появился высокоскоростной Интернет.

Подводная кабельная система мирового класса — первый частный кабель в Западной Африке. Протяженностью 7000 км и емкостью 10 ТБ/с, этот кабель соединяет Африку с Европой через стыковочный узел в Португалии и несколько маршрутов в Лондон, Париж и Амстердам. В сочетании с ультрасовременной IP-сетью, новой технологией плотного спектрального мультиплексирования (DWDM) и инфраструктурой центров обработки данных, MainOne обеспечивает такую пропускную способность для предприятий и малых поставщиков интернет-услуг, которая обеспечивает широкополосные решения для предприятий по всему региону.

Когда MainOne начала работу в июле 2010 года, компания беспрецедентно «уронила» оптовую цену полосы пропускания, до 80% — в Нигерии. Вскоре компания стала приоритетным и самым надежным оператором трафика для большинства операторов телекоммуникационных сетей и поставщиков услуг связи в Нигерии и Гане.

## MainOne

Волоконно-оптические соединения для предприятий в Западной Африке



Последующие достижения в инфраструктуре связи и питания повысили качество интернет-услуг для миллионов пользователей в этих регионах и значительно улучшили качество широкополосного доступа. Компания также ответственна за сопутствующие достижения, такие как создание рабочих мест, повышение производительности, расширение доступа к знаниям и улучшение экономических возможностей для жителей региона.

Еще одной важной проблемой был доступ к финансированию. Процентные ставки на тот момент превышали 30%, ограничивая возможности инвестиций во внутреннюю инфраструктуру. С другой стороны, имели место нормативные, лицензионные и разрешительные затруднения в сочетании с налогами и бюрократическими препонами со стороны многочисленных регулирующих органов, что очень мешало при создании бизнеса.

**Q Как вырос спрос на услуги и как компания MainOne развивалась для удовлетворения этого спроса с распространением волоконно-оптической кабельной сети для предприятий?**

Рост MainOne и ее превращение в ведущего поставщика оптовых и корпоративных услуг связи, а также услуг центров обработки данных в Западной Африке, обусловлен огромным спросом, и мы сотрудничаем с крупными мировыми технологическими компаниями для предоставления качественных услуг своим клиентам. Компания продолжает работать над устранением «цифрового разрыва» на континенте за счет активной прокладки оптоволоконных кабелей, инвестиций в ЦОД и партнерства с операторами спутниковой связи.

Для удовлетворения растущего спроса на управляемые вычислительные и сетевые услуги в 2015 году мы приступили к строительству MDxi, центра обработки данных стандарта Tier III, крупнейшего в Западной Африке. MDxi обеспечил прямой доступ ко всей платформе связи MainOne, включая доступ к оптоволоконной и магистральной сети, а также взаимосвязь со всеми основными сетями в Нигерии. В результате организации по всей стране смогли переместить свои ключевые бизнес-процессы в онлайн, значительно ускоряя развитие цифровой экономики в Нигерии.

Наша дочерняя компания-оператор ЦОД, MDXi, также сотрудничала с Asteroid, глобальным поставщиком платформы IXP, для запуска независимой от поставщиков точки обмена интернет-трафиком для Западной Африки — West African Internet Exchange (WAF-IX). Дополняя национальные IXP, новая точка обмена трафиком улучшает региональный трафик данных и в конечном итоге способствует развитию цифровой экономики на всей территории Западной Африки.

**Q Подводный кабель протяженностью 7000 км, соединяющий потенциальных клиентов в обширном регионе с труднопроходимой местностью и ограниченной инфраструктурой — это совсем не шутка. С какими трудностями вы сталкивались на начальном этапе?**

До выхода MainOne на рынок ограниченные подводные кабельные соединения задерживали развитие интернет-инфраструктуры Западной Африки. Когда кабели начали появляться на побережье, распределительные сети были недостаточно развиты, в результате кабели оказывались практически брошенными на берегу и не могли предоставлять услуги, обеспечивающие доступ к Интернету вдали от побережья.

Одной из первых основных проблем, с которой мы столкнулись, стал низкий уровень развития инфраструктуры городских оптоволоконных сетей и наземных кабельных сетей в Нигерии. Такие сети необходимы для обеспечения доступа и передачи трафика различным клиентам по всей стране. Наше подводное кабельное соединение способствовало инвестициям в городскую волоконно-оптическую инфраструктуру крупнейшего города в стране, Лагоса, а в последнее время — в штатах Огун и Эдо.

**Q Развитие возможностей связи, инициированное вашим появлением в Нигерии, поражает. Каковы были следующие шаги для реализации задач MainOne по распространению услуг связи по всему региону?**

В 2018 году компания MainOne совместно с французским телекоммуникационным гигантом, Orange, инвестировала в две новые кабельные станции в Дакаре (Сенегал) и Абиджане (Кот-д'Ивуар). Это был следующий логический шаг нашей миссии в регионе. Станции будут обслуживать несколько стран Западной Африки, где уровень развития услуг связи низок, а также предлагать более качественную связь по более низким ценам и доступ к новым услугам.

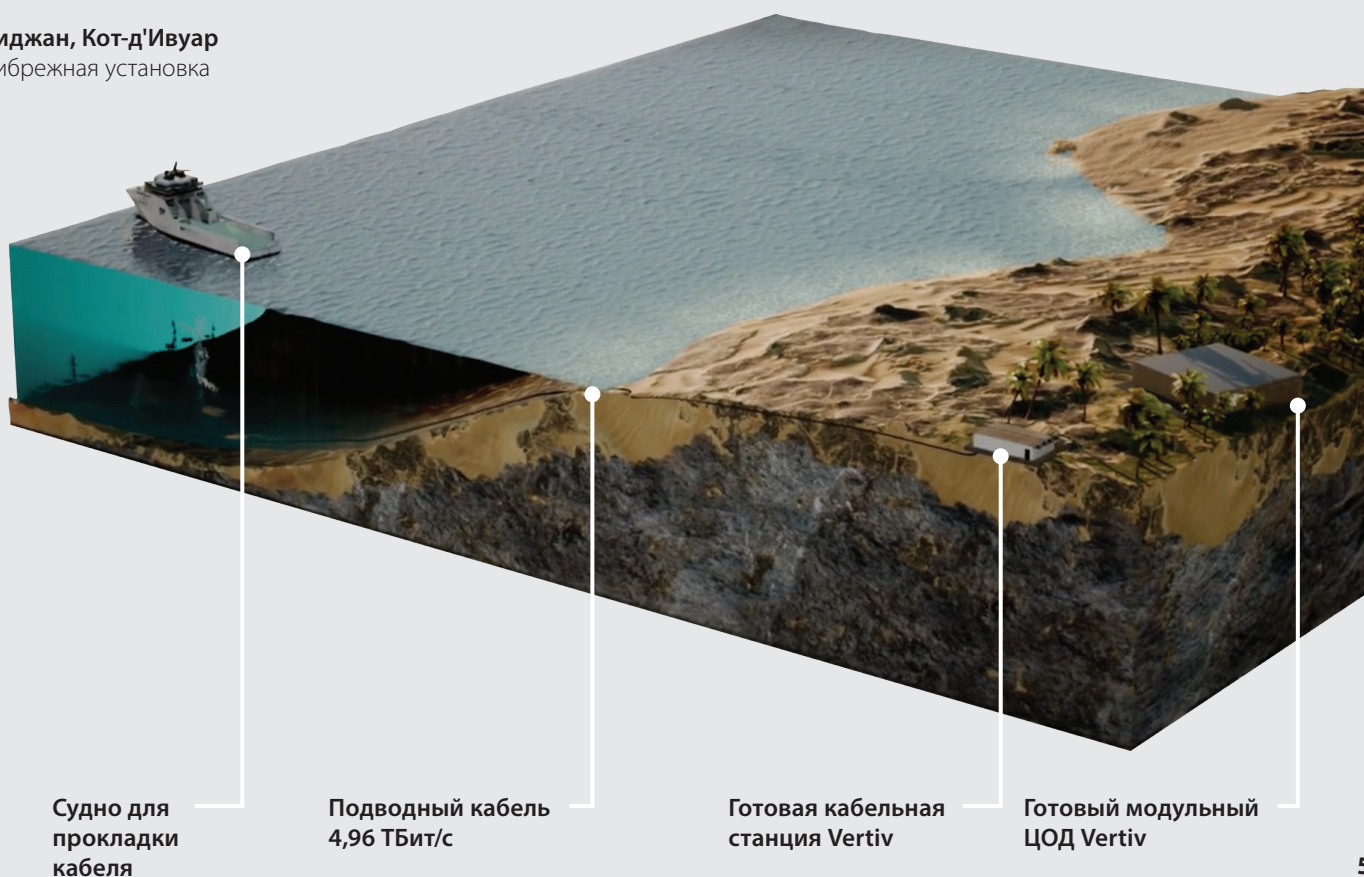
Эти партнерские отношения и инвестиции в инфраструктуру, в дополнение к поддержке технологических центров и компаний-стартапов, в значительной степени подкрепляют концепцию MainOne по развитию связи в регионе. Увеличение полосы пропускания в этих странах также способствует более активной передаче данных в стационарных и мобильных сетях для удовлетворения растущих потребностей в доступе к Интернету через сети 3G и 4G. В дополнение к различным преимуществам, которые мобильная связь дает региональным экономикам и обществу в целом.

**Q Десятилетие передового опыта работы в области обеспечения высококачественной связи в Нигерии значит немало, но Западная Африка — регион весьма неоднородный. С какими трудностями вы столкнулись во время работы над проектом в Кот-д'Ивуаре?**

Главное, с чем мы столкнулись в в Кот-д'Ивуаре — поиск места расположения кабельной станции и центра обработки данных. Совместное размещение центра обработки данных и кабельной станции обеспечивает доступ к центру обработки данных со стороны локальных и международных узлов, но мы должны были найти место на побережье, на возвышении и с небольшим градиентом. Площадка должна была находиться не дальше 5 км от точки выхода морского кабеля, не иметь проблем, связанных с соленой водой, которые часто возникают в прибрежных центрах обработки данных, а также на ней должен был находиться надежный чистый источник питания для охлаждения стоек в тропических условиях. Это было трудно, но в конце концов мы нашли идеальное место.

Кабельная станция и центр обработки данных расположены рядом с Атлантическим океаном, а для гибкости и простоты расширения в будущем они построены из готовых модулей. Площадка располагает бесперебойным электропитанием, что обеспечивает контролируемую внутреннюю и внешнюю среду, а также оборудованием морского класса по стандарту защиты от солености. Другие трудные для выполнения требования включали в себя эффективность ИТ-инфраструктуры, низкие эксплуатационные расходы, высокую доступность и высокую гибкость, но это типично для любого центра обработки данных.

**Абиджан, Кот-д'Ивуар**  
Прибрежная установка

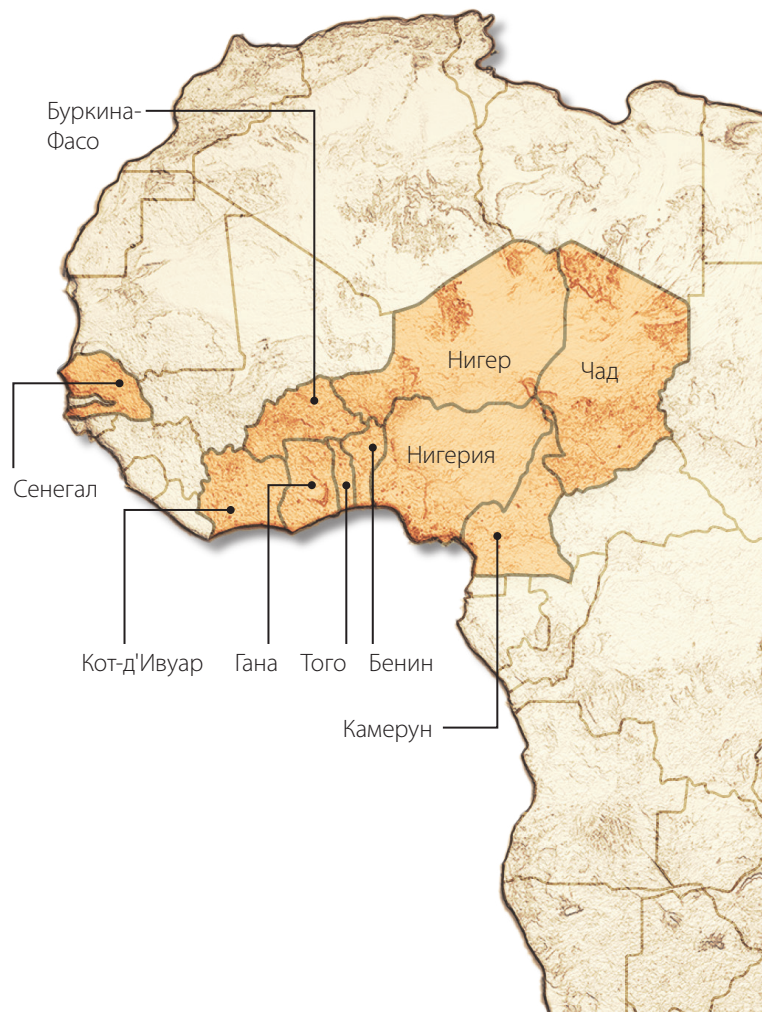




**Q С учетом прогресса в области связи в Нигерии и Гане, а также с запуском новых проектов в Кот-д'Ивуаре и Сенегале, каково будущее компании MainOne?**

MainOne продолжит свою миссию по обеспечению связи через Интернет для всего населения Западной Африки. Мы полностью привержены расширению широкополосного доступа посредством инвестиций в оптоволоконные инфраструктуры и центры обработки данных в Западной Африке. С помощью нашей международной подводной кабельной системы 100G мы стремимся гарантировать высокую надежность связи для удовлетворения растущего спроса на доступ к Интернету в 10 странах: Нигерии, Гане, Кот-д'Ивуаре, Буркина-Фасо, Того, Камеруне, Бенине, Нигере, Сенегале и Чаде.

Для более активного распространения широкополосной связи и запуска цифровой трансформации в регионе компания MainOne продолжит инвестировать в новые центры обработки данных, как уже было сделано в Нигерии, Гане, Кот-д'Ивуаре и Сенегале. Наша цель заключается в том, чтобы помочь Африке приобрести известность в мире высоких технологий и способствовать росту профильных отраслей. Инвестируя средства и внедряя важные технологические решения для бизнеса, мы помогаем жителям и компаниям региона работать эффективнее благодаря выделенным и надежным услугам связи.



**Q По мере того, как вы продолжаете управлять новыми проектами на сложных рынках, вы, должно быть, уделяете большое значение при выборе международных партнеров и поставщиков. Почему вы выбрали Vertiv для этого проекта?**

У нас три ключевых требования для достижения успешного партнерства с поставщиками



**#1** Очень важно, и то, что поставщик **активно работает в регионе**, и у него есть квалифицированный персонал, который понимает нюансы Африки и Западной Африки.



**#2** По мере масштабирования нашего бизнеса нам требовалось решение и поставщик, которые растут **с нами**.



**#3** Поскольку время всегда работает против нас, то мы должны быть уверены в том, что поставщик **сможет оперативно** предоставить нам нужное решение.

**ВОТ ПОЧЕМУ МЫ ВЫБРАЛИ VERTIV**

# Решение

Клиенту потребовалась кабельная станция и 10-стоечный ЦОД для своего объекта в г. Абиджан, Кот-д'Ивуар, который обслуживает подводную кабельную систему протяженностью 7000 км, ведущую на побережье Западной Африки.

Компания Vertiv поставила готовый модуль кабельной станции на 20 телекоммуникационных стоек.

## Это интегрированное решение состоит из:

- 2 шкафов с 7 выпрямителями NetSure™ 7100 в конфигурации 2N,
- Аккумуляторной системы на 4 часа резервного питания при полной нагрузке,
- 3 охлаждающих установки Liebert® HPS014.



Готовая кабельная станция  
Абиджан, Кот-д'Ивуар

## Второй модуль представляет собой готовый ЦОД SmartMod, соответствующий стандарту Tier III, состоящий из:

- Системы питания в конфигурации 2N,
- 2 x ИБП Liebert APM с временем автономной работы 27 минут,
- 3 блока охлаждения прямого расширения Liebert CR021RA в конфигурации N+1 ,
- 10 ИТ-стоек Knurr Miracel с 2 блоками распределения питания Liebert MPE в каждом,
- Также оборудование систем контроля доступа, обнаружения пожара и пожаротушения, а также видеонаблюдения.

Индивидуальное решение, должно было быть подготовлено в крайне сжатые сроки: менее чем за шесть месяцев, включая полный проект под ключ. Команда компании Vertiv IMS отвечала за проектирование, заводские приемочные испытания и отгрузку, монтаж на месте и обеспечила ввод в эксплуатацию зданий из сборных элементов.



**Vertiv.com** | Vertiv Middle East DMCC | 801, OneJLT, Jumeirah Lake Towers | Дубай, PO Box 337122, ОАЭ

© Vertiv Co., 2020 г. Все права защищены. Vertiv™ и логотип Vertiv являются товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками компании Vertiv Co. Все другие упоминаемые названия и логотипы являются коммерческими названиями, товарными знаками или зарегистрированными товарными знаками соответствующих владельцев. Несмотря на все усилия, направленные компанией Vertiv Co. на обеспечение точности и полноты информации, представленной в настоящем документе, компания не несет ответственности и отказывается от любых обязательств по возмещению убытков, которые могут возникнуть в результате использования данной информации, а также относительно ошибок или недостающих сведений в данном документе. Спецификации могут изменяться без уведомления.